



Optimiser ses entretiens de négociation achats

ACHATS / LOGISTIQUE

Optimiser ses entretiens de négociation achats

ACHATS / LOGISTIQUE

Mis à jour le 7 décembre 2021

Objectifs

- Revoir ou acquérir les techniques de négociation achat
- S'entraîner à la négociation en face à face et au téléphone
- Intégrer l'interculturel dans la préparation et dans la négociation

Public

Acheteur ou Approvisionneur en poste ou en devenir souhaitant mettre à jour ses méthodes et outils ou acquérir de nouvelles techniques.

Programme

- Identifier les achats concernés
- Recenser les interlocuteurs internationaux
- Maîtriser l'environnement international de l'entretien d'achat
- Connaître les bases de l'interculturel

- Choisir la langue
- Prendre contact
- Découvrir l'interlocuteur (tenir compte des coutumes locales)

- Définir les composantes économique, technique et psychologique de l'entretien
- Identifier les armes, les forces et les faiblesses de l'acheteur
- Recenser les pratiques spécifiques de chaque pays participant à la négociation

- Maîtriser l'outil de base
- Identifier l'environnement et le préparer
- Mener l'entretien d'achat au téléphone : expression, vocabulaire, écoute



- Conduire l'entretien
- Définir un fil rouge
- Gérer le temps
- Savoir conclure l'entretien
- Analyser le déroulement de la négociation

DURÉE & DATES

- Dates nous consulter

COÛT

780 € nets de taxe / pers.

EFFECTIFS

- Minimum : 4 participants
- Maximum : 8 participants

PRÉREQUIS

Notions de négociation achats

MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES

Apports théoriques et échanges sur la base d'exemples concrets des participants.

Séances de formation à distance

Supports de cours fournis aux stagiaires au format papier ou numérique.

SUIVI ET ÉVALUATION

Signature de feuilles d'émargement.

Évaluation sous forme de questions orales ou écrites (QCM), mises en situation.

Questionnaire de satisfaction.

Attestation de formation.

ENCADREMENT

Consultant Formateur en Achats.

LIEU

Formation à distance ou Site CCI Portes de Normandie à Evreux

ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES HANDICAPÉES



Pensez à nous prévenir **au moins 2 semaines avant la formation** afin que nous puissions nous adapter, au cas par cas, en collaboration avec notre référent handicap ou tout autre partenaire compétent.

Nos salles sont accessibles aux personnes à mobilité réduite et des places leur sont réservées sur notre parking.

MODALITÉS D'INSCRIPTION

DÉROULEMENT DE LA FORMATION

TAUX DE REUSSITE AUX CERTIFICATIONS

[BESOINS D'INFOS](#)

DANS LE MÊME DOMAINE

DANS LE MÊME DOMAINE

[ACCUEIL](#)