



# Les fondamentaux à l'Export



**Mise à jour le 13/01/2026**

## Objectif

A l'issue de la formation, l'apprenant(e) sera en capacité de :

- Construire et sécuriser son offre export

## Public

Dirigeant, responsable commercial, responsable export, administration des ventes, assistante export, comptabilité, acheteur

## Programme

### Identifier les éléments de négociation

- Se renseigner sur l'acheteur
- Élaborer son offre commerciale
- Éditer les contrats et CGV
- Gérer ses impayés



## **Comprendre les procédures douanières**

- Connaître l'incidence du numéro EORI
- Utiliser les 3 piliers : espèce, origine, valeur
- Déterminer les accords d'origine préférentielle
- Différencier les statuts douaniers : OEA, EA, EE, REX
- Lister les documents d'accompagnement
- Appréhender les formalités douanières : opération de dédouanement, DEB

## **Maitriser la réglementation**

- Rappeler la réglementation européenne
- Connaître les normes et la réglementation prestation de service

## **Optimiser le choix du transitaire en fonction des Incoterms**

- Identifier les acteurs = transitaires/commissionnaires
- Couvrir les risques liés aux transports : les assurances
- Choisir son Incoterm : définition, responsabilités du vendeur et de l'acheteur, les conséquences

## **Sécuriser ses paiements à l'international**

- Définir le meilleur moyen de paiement : Virement bancaire, CREDOC, remise documentaire
- Choisir ses garanties : LCSB, assurances crédit, garanties bancaires

## **Connaître et appliquer les règles de la facturation et de la fiscalité à l'international**

- Déterminer les mentions obligatoires sur facture et les exigences export
- Garder les justificatifs de sortie du territoire FR
- Faire le lien entre le flux physique, la relation client et la fiscalité
- Appliquer la fiscalité aux opérations grand export, retenue à la source
- Appréhender la fiscalité des prestations de service – DES

## **DURÉE & DATES**

1 jour soit **7 heures**

- 30 avril 2026 (Évreux)
- [Écrivez-nous pour être informé\(e\) des prochaines dates](#)

Réalisable en INTRA sur devis personnalisé [formationcontinue27@normandie.cci.fr](mailto:formationcontinue27@normandie.cci.fr)

## **COÛT**

500 € net de taxe / pers.

---



## **PRÉREQUIS**

Cette formation ne nécessite pas de prérequis

## **MOYENS PÉDAGOGIQUES ET TECHNIQUES**

- Apports théoriques et échanges, exercices sur cas concrets d'entreprises
- Séances de formation en salle
- Supports de cours fournis aux stagiaires au format numérique

## **SUIVI ET ÉVALUATION**

- Signature de feuilles d'émargement.
- Évaluation sous forme de questions orales ou écrites (QCM), mises en situation.
- Questionnaire de satisfaction.
- Attestation de formation.

## **ENCADREMENT**

Conseillère CCI International, juriste en droit européen

## **ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP**

[Retrouvez notre charte d'accueil des personnes en situation de handicap en cliquant ici](#)

## **MODALITÉS D'INSCRIPTION**

[Retrouvez toutes les modalités d'inscription à nos formations en cliquant ici](#)

## **DÉROULEMENT DE LA FORMATION**

[Vous souhaitez savoir comment se déroule une formation à la CCI Portes de Normandie ? Cliquez ici pour en connaître le déroulement.](#)

## **TAUX DE RÉUSSITE AUX CERTIFICATIONS**

[Cliquez ici pour découvrir les taux de satisfaction à nos formations](#)

## **[BESOINS D'INFOS](#)**

## **DANS LE MÊME DOMAINE**

[Acquérir l'essentiel de la douane import-export](#)



[Analyser le risque des opérations triangulaires hors et en UE](#)

[DEB et TVA](#)

[Déterminer les règles d'origine : comment optimiser ses droits de douane !](#)

[Gérer les commandes import-export](#)

[Gérer les opérations à l'international \(éligible CPF\)](#)

[Les fondamentaux à l'Export](#)

[Maîtriser les fondamentaux de la douane et du transport](#)

[Maîtriser l'usage des incoterms 2020](#)

[Maîtriser ses formalités internationales avec GEFI](#)

[Organiser et encadrer le transport à l'international](#)

[ACCUEIL](#)